wabeco
Subventionslotse®

# Prüfung der Förderfähigkeit

**[Version V7R7, gültig ab dem 1. Januar 2013]**

## Ausgefüllt und gefaxt oder per Email oder mit der gelben Post.

**Warum dieser Erfassungsbogen?**
Zur Prüfung der Anspruchsvoraussetzungen von Förderprogrammen sind verschiedene Angaben zu Ihrem Unternehmen notwendig. Es gibt z. Zt. 1.230 verschiedene Förderrichtlinien mit ca. 3.200 Förderprogrammen auf rd. 16.000 Seiten DIN A4.
In der ersten Prüfung wird für Sie geklärt, ob grundsätzlich eine Förderung vorstellbar ist. Eine Sicherheit für Sie, damit Sie weder Zeit noch Geld unnötig investieren. (s. a. letzte Seite)

**Was ist, wenn Sie beim Ausfüllen des Erfassungsbogens nicht weiter wissen?**
Kurze Fragen klären Sie gerne am Telefon. Bitte zeigen Sie keine falsche Scheu.
Wir freuen uns über Ihren Anruf. Kostenlos unter 0800-0-WABECO (0800-0-922326).

**Was ist, wenn Sie ungern Erfassungsbögen ausfüllen oder keine Zeit haben?**
Eine Förderung spart nicht selten 25 Prozent der Investition ein. Für diesen Erfassungsbogen benötigen Sie ungefähr eine halbe Stunde. Wie hoch ist Ihr Stundenlohn? Vergleichen Sie diesen mit der Einsparmöglichkeit und entscheiden Sie selbst.

**Wie geht es los?**
Zur ersten Draufsicht, der kostenlosen Vorprüfung, senden Sie uns diesen Analysebogen. Sie erhalten eine schriftliche Ausarbeitung zurück, die Ihnen die erste Einschätzung über die Förderfähigkeit Ihres Vorhabens, Ihres Unternehmens und die mögliche Höhe einer Einsparung aufzeigt. Danach machen wir Ihnen ein Angebot zum weiteren Vorgehen.


## WABECO Subventionslotse®
**Winchesterstrasse 2 in D-35394 Gießen**

**checkfax** (0641) 4941-1477
(Dieses Fax wird zeitweise auf unseren Server in Karlsruhe geleitet.
Die Kennung 0721-151-334-945 kann bei Ihnen erscheinen.)
**email** check@wabeco.de


**WABECO Subventionslotse® ist eine Marke der VALEA Unternehmensberatung BDU, Reiskirchen**

# 1. Rechtliche Situation

(Zusatzinformationen zu den jeweiligen Eingabefeldern erhalten Sie in der Statuszeile (im Fuß von Word) und zusätzlich mit der Taste F1.)

| | |
|---|---|
| **Firma**:<br>(Vollständige Bezeichnung laut Handelsregister) | |
| **Rechtsform**: | |
| **Sitz**:<br>(lt. Gewerbeanmeldung, PLZ, Ort) | |
| **Anschrift**:<br>(Straße, PLZ, Ort, Kreis, Bundesland, Staat)<br><br>!!Diese Angaben sind im Detail und vollständig zu machen, da sonst keine Zuordnung zu Fördergebieten erfolgen kann!! | Straße Hausnummer<br>PLZ Ort<br>**Stadtteil** bzw. Teilgemeinde / Kreis<br>Bundesland Staat |

| **Kommunikation:** | **Geschäftlich** | **Privat** |
|---|---|---|
| **Telefon**:<br>(Vorwahl / Rufnummer) | | |
| **Telefax**:<br>(Vorwahl / Rufnummer) | | |
| **Mobiltelefon:**<br>(Vorwahl / Rufnummer) | | |
| **E-Mail**:<br>(z. B. info@wabeco.de) | @ | |

| | |
|---|---|
| **Gründung**:<br>(Gründungsdatum, Gründungsvertrag/Gesellschaftervertrag) | |
| **Eintragung Handelsregister**: | HR A/B Eintr.-Ort Eintr.-Datum |
| **Aufnahme der geschäftlichen Tätigkeit:** (Datum der ersten Rechnung) | |
| **Gegenstand des Unternehmens**:<br>(lt. Handelsregister) | |
| **Geschäftsjahr**:<br>(z. B. 1.1. - 31.12.) | |
| **Dauer der Gesellschaft**:<br>(z. B. unbestimmt) | |
| **Gezeichnetes Kapital**:<br>(EUR / Datum der letzten Änderung) | / |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 1. Rechtliche Situation (Fortsetzung)

**Gesellschafter- bzw. Inhaberstruktur**:
(ggf. Firmenstruktur als Beteiligungsdiagramm beilegen)

| **1. Gesellschafter/Inhaber** | | | |
|---|---|---|---|
| Vorname | Nachname | Eintrittsdatum | Nationalität |
| Strasse | Hausnummer | Geburtsdatum | Geburtsort |
| PLZ | Ort | Gezeichnetes Kapital | Eingezahltes Kapital |
| Firmen: Anzahl Mitarbeiter | Firmen: HR-Nummer | Firmen: Umsatz | Firmen: Bilanzsumme |
| **2. Gesellschafter/Inhaber** | | | |
| Vorname | Nachname | Eintrittsdatum | Nationalität |
| Strasse | Hausnummer | Geburtsdatum | Geburtsort |
| PLZ | Ort | Gezeichnetes Kapital | Eingezahltes Kapital |
| Firmen: Anzahl Mitarbeiter | Firmen: HR-Nummer | Firmen: Umsatz | Firmen: Bilanzsumme |
| **3. Gesellschafter/Inhaber** | | | |
| Vorname | Nachname | Eintrittsdatum | Nationalität |
| Strasse | Hausnummer | Geburtsdatum | Geburtsort |
| PLZ | Ort | Gezeichnetes Kapital | Eingezahltes Kapital |
| Firmen: Anzahl Mitarbeiter | Firmen: HR-Nummer | Firmen: Umsatz | Firmen: Bilanzsumme |
| **4. Gesellschafter/Inhaber** | | | |
| Vorname | Nachname | Eintrittsdatum | Nationalität |
| Strasse | Hausnummer | Geburtsdatum | Geburtsort |
| PLZ | Ort | Gezeichnetes Kapital | Eingezahltes Kapital |
| Firmen: Anzahl Mitarbeiter | Firmen: HR-Nummer | Firmen: Umsatz | Firmen: Bilanzsumme |

| **Geschäftsführung:** | | | |
|---|---|---|---|
| **1.** | Name | seit dem | ☐Allein<br>☐nur mit |
| **2.** | Name | seit dem | ☐Allein<br>☐nur mit |
| **3.** | Name | seit dem | ☐Allein<br>☐nur mit |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

| | Ja | Nein |
|---|---|---|
| **Haben Sie einen Beirat?** | ☐ | ☐ |
| **Planen Sie eine Mitarbeiterbeteiligung?** | ☐ | ☐ |
| **Planen Sie eine Gesellschaftsänderung?** | ☐ | ☐ |

**Wenn Sie eine Gesellschaftsänderung planen, dann durch:**

| | | |
|---|---|---|
| ☐ Hereinnahme einer Beteiligung | ☐ Management Buy-Out | ☐ Unternehmensverkauf |
| ☐ Management Buy-In | ☐ Nachfolge in der Familie | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 2. Angaben zum Unternehmen im Hinblick auf die anstehenden Investitionen

| | |
|---|---|
| **Bestehen Niederlassungen, Filialen?**<br>☐ Beiblatt zur Übersicht der Niederlassungen | |
| **Ort der Investition**: | ☐ am Sitz der Unternehmung |
| **Anderer Ort:** | Straße / Hausnummer<br>PLZ Ort<br>Kreis / Bundesland / Staat |

Diese Angaben aus den Jahresabschlüssen sind notwendig, um die Maßgeblichkeitsprinzipien in den Förderprogrammen mit zu erfassen. Ein Weglassen dieser Angaben macht eine Prüfung der Fördermittel unmöglich.

| [Einträge in 1.000 EUR] | 2010 | 2011 | 2012 | Geplant 2013 | Geplant 2014 | Geplant 2015 |
|---|---|---|---|---|---|---|
| **Umsatz:** | | | | | | |
| **Davon im Umkreis kleiner als 50 km:** | % | % | % | % | % | % |
| **Davon Export-EU:** | % | % | % | % | % | % |
| **Davon Export-Nicht EU:** | % | % | % | % | % | % |
| **Gesamte AfA:** | | | | | | |
| **Cash Flow:** | | | | | | |
| **Zinsergebnis:** | | | | | | |
| **Gewinn vor Steuern:** | | | | | | |
| **Bilanzielles Eigenkapital:** | | | | | | |
| **Rückstellungen:** | | | | | | |
| **Vorräte:** | | | | | | |
| **Forderungen:** | | | | | | |
| **Bilanzsumme:** | | | | | | |
| **Tilgungsleistung:** | | | | | | |
| **Anzahl der Mitarbeiter:** | | | | | | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 2. Angaben zum Unternehmen im Hinblick auf die anstehenden Investitionen (Fortsetzung)

| **Anzahl der Mitarbeiter**: (2 Halbtagskräfte = 1 Vollzeitkraft) | **Derzeitige Anzahl** | | **Neue Arbeitsplätze** | | Davon mögliche Arbeitslose |
|---|---|---|---|---|---|
| | Männer | Frauen | Männer | Frauen | |
| Sozialversicherte Mitarbeiter | | | | | |
| Auszubildende | | | | | |
| Aushilfen | | | | | |
| Tätige Inhaber | | | | | |
| Hochschulabsolventen | | | | | |
| **Summe** | | | | | |

| | **Ja** | **Nein** |
|---|---|---|
| **Planen Sie eine Wachstumsmaßnahme?** | ☐ | ☐ |

**Wenn ja, dann durch:**

| | |
|---|---|
| ☐ eigene Kraft | ☐ durch Joint Venture |
| ☐ Kooperation | ☐ durch Unternehmenskauf/-beteiligung |

Bei der „Sortierung“ des Umsatzes können sich Förderansätze ergeben. Dabei kann eine Umstrukturierung des Umsatzes zu neuen Fördermöglichkeiten führen. Bitte geben Sie insbesondere Ihre Planung an und terminieren Sie diese.

| **Umsatzanalyse** | **Umsatzanteil Stand: 31.12.2012** | **geplanter Umsatzanteil bis:** |
|---|---|---|
| **1. Dienstleistung** | % | % |
| **2. Gewerbe/Handwerk** | % | % |
| **3. Großhandel** | % | % |
| **4. Einzelhandel** | % | % |
| **5. Industrie** | % | % |
| **6. Freie Berufe** | % | % |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 3. Allgemeine Fragen

| | Ja | Nein |
|---|---|---|
| **Haben Sie schon einmal Fördergelder erhalten?**<br>(Vertragskopien bitte beifügen) | ☐ | ☐ |

Wenn ja, bitte Angaben in die Tabelle eintragen.

| Art der Fördermittel | Antrags-Datum | Bewilligungs-Datum | Summe | Laufzeit bis zum |
|---|---|---|---|---|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

Genaue Branchenbezeichnung (Bitte verwenden Sie die Klassifizierung NACE mit Nummer)

NACE-Nummer:

Die genaue Bezeichnung finden Sie unter http://www.wabeco.de/xls/nace.xls im Internet als download. Klicken Sie bitte auf Link [NACE-Code].

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 4. Unternehmensbeschreibung

Beiblatt zur Unternehmensbeschreibung ☐

## Worin sehen Sie Ihre Kernkompetenz?

Beiblatt zur Kernkompetenz ☐

## Worin sehen Sie Ihr Alleinstellungsmerkmal (USP)?
(Abgrenzung zur Konkurrenz)

Beiblatt zum Alleinstellungsmerkmal ☐

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 5. Unternehmensziele (kurzfristig bis 1 Jahr)

| | | |
|---|---|---|
| **1.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **2.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **3.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 5. Unternehmensziele (mittelfristig 1-3 Jahre)

| | | |
|---|---|---|
| **1.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **2.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **3.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br><br>Verantwortliche Abteilung?<br><br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 5. Unternehmensziele (langfristig 3-5 Jahre)

| | | |
|---|---|---|
| **1.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br>Verantwortliche Abteilung?<br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **2.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br>Verantwortliche Abteilung?<br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

| | | |
|---|---|---|
| **3.** | Thema | Umsetzung bis wann?<br>Verantwortliche Abteilung?<br>Aktueller Grad der Umsetzung [%] |
| | Ausprägung/ Beschreibung | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# 6. Investitionsbeschreibung

!!Diese Angaben sind im Detail und vollständig zu machen, da sonst keine Zuordnung zu den jeweiligen Förderprogrammen erfolgen kann!!

| | | |
|---|---|---|
| Projektname | | Ansprechpartner |
| Telefon Ansprechpartner | Telefax Ansprechpartner | Email Ansprechpartner |
| Geplanter Beginn | Geplanter Abschluss | Datum des ersten Auftrages |

Beiblatt zur Investitionsbeschreibung ○

# 7. Wie hoch ist der Kapitalbedarf?

| Kapitalbedarf | Verfügbare Eigenmittel | [Einträge in 1.000 EUR] |
|---|---|---|
| | Davon bar | Beleg (z. B. Kontoauszug) |
| | Davon als Sacheinlage | Beleg (z. B. Gutachten) |
| | Davon aus Eigenleistung | Beleg (z. B. Architektenbestätigung) |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# Aufgliederung des Kapitalbedarfes

| [Einträge in 1.000 EUR vornehmen] | 2013 | 2014 | 2015 |
|---|---|---|---|
| Grundstückskauf | | | |
| Gebäudekauf | | | |
| Gebäudeneubau | | | |
| Gebäudeumbau | | | |
| Neue Maschinen und Geräte | | | |
| Gebrauchte Maschinen und Geräte | | | |
| Neue Betriebs- und Geschäftsausstattung | | | |
| Alte Betriebs- und Geschäftsausstattung | | | |
| Neue Nutzfahrzeuge | | | |
| Gebrauchte Nutzfahrzeuge | | | |
| Neue PKW | | | |
| Gebrauchte PKW | | | |
| Übernahmepreis (Unternehmenskauf) | | | |
| Beteiligungserwerb | | | |
| Erwerb von Patentrechten | | | |
| Erwerb von Lizenzen | | | |
| Umweltinvestitionen (Zusatzbogen Umwelt) | | | |
| FuE-Entwicklungsphase (Zusatzbogen Inno) | | | |
| FuE-Markteinführung (Zusatzbogen Inno) | | | |
| Kapitalbindung im Warenlager | | | |
| Betriebsmittelbedarf | | | |
| Werbung | | | |
| Markterschließungskosten | | | |
| Schulung und Qualifizierung von Mitarbeitern | | | |
| Gründungs-/Erweiterungskosten | | | |
| zusätzliche liquide Mittel | | | |
| Beratungskosten | | | |
| Umfinanzierungsbedarf | | | |
| Personalkosten der Investition | | | |
| Sonstiger Investitionsbedarf | | | |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

**Erläuterungen zum Kapitalbedarf und sonstigen Investitionsbedarf:**
(z. B. Ausweis des Privatanteils oder wohnwirtschaftlicher Anteil usw.)

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

# Ergänzende Angaben zur Anfrage

| | |
|---|---|
| **Gewünschte Tilgungsform**:<br>(Laufend, endfällig, billigste, keine) | |
| **Gewünschte Laufzeit**:<br>(in Jahren) | **Jahre** |
| **Gewünschtes Fördermittel**:<br>(Zuschuss, zinsgünstiger Kredit, Bürgschaften, öffentliche Beteiligung, alles) | |
| **Verfügbare Sicherheiten**:<br>(Summen in 1.000 EUR) | Lebensversicherung<br>Hypothek<br>Festgeld / sonstige Guthaben<br>Aktien / Firmenanteile<br>Sonstige Wertpapiere und Gegenstände |
| **Bereits involvierte Berater**:<br>(Steuerberater, Wirtschaftsprüfer, Unternehmensberater)<br><br>Sie können auf der nächsten Seite angeben, ob die Unterlage auch an Ihren Berater gehen soll. | |
| **Derzeitige Hausbank**:<br>(Name, Ort, Ansprechpartner) | |

**Erwarteter Nutzen aus der Zusammenarbeit mit dem WABECO Subventionslotsen:**

**Bitte bringen Sie die folgenden Punkte in eine Reihenfolge (1., 2., ... , 6.)**

| | | | |
|---|---|---|---|
| | Kosten einsparen bei der Finanzierung | | Zusatzsicherheiten schaffen |
| | Möglichst viel bilanzielles Eigenkapital schaffen | | Wert des Unternehmens steigern |
| | Möglichst geringe persönliche Haftung | | Freie Liquidität erhöhen |

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326

| **Kreuzen Sie bitte alle Förderthemen an, die Sie aktuell interessieren.** | |
|---|---|
| ☐ Existenzgründung | ☐ Existenzaufbau/-festigung |
| ☐ Betriebsgründung | ☐ Betriebsübernahme/-übergabe |
| ☐ Betriebserweiterung | ☐ Betriebssicherung |
| ☐ Beteiligung an/von Unternehmen | ☐ Risikokapital/Venture Capital |
| ☐ Erwerb eines Betriebsgrundstücks | ☐ Erwerb von Maschinen und Geräten |
| ☐ Schaffung von Arbeitsplätzen | ☐ Schaffung von Ausbildungsplätzen |
| ☐ Umweltschutzmaßnahmen | ☐ Forschung und Entwicklung |
| ☐ Markteinführung neuer, innovativer Produkte | ☐ Inanspruchnahme von Unternehmensberatung |
| ☐ Inanspruchnahme von Schulungsmaßnahmen | ☐ Export |
| ☐ Ausländische Kapitalanlagen | ☐ Messeunterstützung |
| ☐ Internationale Projekte | ☐ Konsolidierungsmaßnahmen |
| ☐ Liquiditätshilfe | ☐ Fördermittel für Kunden |
| ☐ Vertriebsoptimierung | |

| **Wählen Sie weitere interessante Themen:** (zukünftige Förderthemen) | |
|---|---|
| ☐ Betriebssteuerung über die Wertentwicklung Ihres Unternehmens | ☐ Kostenreduzierung |
| ☐ Intensivere Nutzung der verfügbaren Ressourcen | ☐ Erhöhung der betrieblichen Intelligenz (Institutional IQ) |
| ☐ Planung von schnellem Wachstum (> 30 % pro Jahr über mind. 3 Jahre) | ☐ Einführung eines besseren (effektiveren) Vertriebssystems |
| ☐ Verbesserung des betrieblichen Ratings | |

Ich wünsche die Übermittlung des Ergebnisses zur Voranalyse per

☐ Email mit Kennwortschutz an Emailadresse:
☐ Fax an die Faxnummer (mit drei Tagen Verzögerung)
☐ Post (mit einer Woche Verzögerung)

☐ Die Auswertung der Vorprüfung erhält auch der Berater

_____, den _____
(Unterschrift)

**© VALEA Unternehmensberatung BDU**
**Reiskirchen ☎ 0800-0-922326**

Die Arbeitsweise und die Vorteile durch die Unterstützung der WABECO Subventionslotsen:

## 1. Die Machbarkeitsprüfung

Im Rahmen einer in Deutschland einmaligen Prognose erhalten Sie oft in Tagesfrist eine Unterlage, mit der Sie Ihre Förderung planen können. Dabei werden Ihr Vorhaben und Ihr Unternehmen auf die Förderung hin eingeschätzt. Im positiven Fall wird eine Berechnung der Förderhöhen vorgenommen.

Am Ende der Machbarkeitsprüfung wissen Sie, ob und wie hoch Ihre Förderung sein wird. Die Trefferquote dieser Vorgehensweise liegt bei über 90 Prozent. Kein System in Deutschland ist ähnlich gut. Dabei finden wir Förderungen, die andere nicht kennen. Wir stellen derzeit über 30 Prozent der Anträge für unsere Kunden ohne Förderrichtlinien.

Die Kosten der Machbarkeitsprüfung gehen zu unseren Lasten. Sie erhalten die Sicherheit für Ihre Entscheidung.

## 2. Die Optimierungsphase

Fördermittel sind auch nur Geld. Nur Sie kennen den Markt Ihres Unternehmens und dessen Bedarf. Daraus ergibt sich der notwendige Kapitalbedarf Ihres Unternehmens. Genau diesen gilt es zu decken. Dabei sollte Ihr Unternehmen stabil finanziert werden und dies zu den möglichst günstigsten Konditionen.

Was günstig ist, bestimmen nur Sie.

Sie wollen **weniger Sicherheiten** einsetzen? Fördermittel können den Sicherheitenbedarf auf Null reduzieren.

Sie wollen **mehr Liquidität** schaffen? Fördermittel weiten Ihre freie Liquidität Schritt für Schritt auf bis zu 30 Prozent der Bilanzsumme aus.

Sie hätten es gerne **günstig**? Fördermittel sparen Ihnen zwischen 25 und 60 Prozent der Investitionskosten ein.

Sie wollen den **Wert Ihres Unternehmens steigern**? Fördermittel können den Gewinn Ihres Unternehmens verdoppeln und den Wert vervielfachen. Rechnen Sie mit uns nach.

Sie wollen **mehr Eigenkapital**? Fördermittel helfen, die Fremdmittel auf 30 Prozent Ihrer Bilanzsumme zu reduzieren.

Gegen ein pauschales Honorar erhalten Sie eine Optimierung Ihrer Unternehmens-finanzierung zu Kosten, die viele unserer Kunden nach einem Monat wieder eingespart haben und weiter einsparen. Oft genug wird die Optimierungsphase selbst gefördert.

## 3. Die Realisierungsphase

Wenn Sie selbst wissen, wie man die Bearbeitung der Anträge schnell macht und Ablehnungen verhindert, dann nutzen Sie den Finanzierungsfahrplan der Optimierungsphase selbst.

Alle anderen vertrauen sich gerne einem Erfolgssystem an, dass seit mehr als 20 Jahren über 95 Prozent der eingereichten Anträge auch durchsetzt. Fragen Sie unsere Kunden. Wievielen Ablehnungen hat Ihr Berater schon erfolgreich widersprochen? Viele Berater machen im Jahr soviel Förderungen, wie die WABECO Subventionslotsen pro Woche.

Wir rechnen mit Ihnen die Zeit ab und vereinbaren eine Erfolgskomponente. Dabei haben Sie immer die volle Kontrolle der Aufwendungen.

## Ausschlussbemerkung

Alle Beratungen sind rein betriebswirtschaftlich. Rechts- und Steuerberatung wird durch einen Subventionslotsen nicht durchgeführt.

Sollten Rechts- oder Steuerberatung notwendig sein, kennen wir Berater, die sich in den jeweiligen Themen bisher profiliert haben. Natürlich wählen Sie selbst aus wer Sie berät.

© VALEA Unternehmensberatung BDU
Reiskirchen ☎ 0800-0-922326